

รายการหลักสูตร บริษัท ไตรมาสที่ 2 ประจำปี 2568

แผนฝึกอบรมหลักสูตรบริษัทประจำเดือน เมษายน 2568

จันทร์	อังคาร	พุธ	พฤหัสบดี	ศุกร์	เสาร์	อาทิตย์
	1	2	3 EH OFA OL	4 E ชม OFA OL	5 OA OL	6
7	8 BPK wa FA1 OL ULLP OL	9 BPK ทก/wa BSS ชม PA OL UL1 OL	10 EH BPK ทก BSS ชม UL3 OL	11 Health OL FA3 OL	12 EH	13
14	15	16	17 EH BSS H NM OL FA2 OL	18 BSS H IC PLAIN OL UL2 OL	19 EH/OL BPK สย BSS ชส IC PLAIN OL	20 BPK สย BSS ชส IC PLAIN OL
21 BPK ออ BSS อด IC PLAIN OL UL4 OL S-App OL	22 BPK ออ BSS อด IC PLAIN OL	23 PAR OL	24 EH BPK OL BSS ชก FA5 H	25 E ทก/OL BPK OL BSS ชก FA5 H	26 EH	27
28	29	30				



ตารางอบรมอาจมีการเปลี่ยนแปลง โปรดติดตามตารางอบรมและวิธีการรับสมัครอีกครั้ง จากประชาสัมพันธ์การรับสมัคร

หมายเหตุ : E = อบรมสอบ , BPK = อบรมความรู้สินค้าเบื้องต้น Basic Product Knowledge , SP = กระบวนการขายสินค้าประกันชีวิต Selling Process ,BSS = อบรมทักษะการขายเบื้องต้น Basic Selling Skills, PD = อบรมพัฒนามคภภาพและการพูด, LBD = อบรมระบบงานด้วยตนเอง Learning By Doing, IUL = ความรู้สินค้าชนิดลิงค์ Introduction Unit Link Product , OA = ปรุมนิเทศตัวแทนใหม่ ORIENTATION FOR NEW AGENT, ST = อบรมเครื่องมืออิเล็กทรอนิกส์สำหรับตัวแทน Smart Tools, Tax - Tax Planning with Insurance : การวางแผนภาษีด้วยสินค้าประกัน,DSS=ทักษะการขายแบบ Digital Selling Skills , OL=ออนไลน์, H=สำนักงานใหญ่, วม=เอกภมัย, ชม=ชลบุรี, นว=นครสวรรค์, ชม=เชียงใหม่, ชร=เชียงราย, พล=พิษณุโลก, พจ=พิจิตร, ชก=ชัยภูมิ, นม=นครราชสีมา, อม=อุบลราชธานี,ชก=ขอนแก่น, ลย=เลย, อด=อุดรธานี, นล=หนองบัวลำภู, ภก=ภูเก็ท, หญ=หาดใหญ่, รน=ระนอง,จบ=จันทบุรี,บส=บ่านาโสม, นค=หนองคาย , กพ=กำแพงเพชร , ชค = เชียงคำ
UL1 = ความรู้เบื้องต้นและการเรียนรู้สินค้า Unit-Linked , UL2 = การลงทุนและกองทุนภายใต้ Unit-Linked , UL3 = กระบวนการขายและเครื่องมือการขาย, UL4 = แนวทางการวางแผนการขายด้วย Unit-Linked สนุญ=สำนักงานใหญ่, IC = อบรมสอบ ,FA Tools = เครื่องมือเพื่อFA , OFA: Orientation FA = ปรุมนิเทศFA , FA1: FA Fundamental = วางแผนการเงิน พื้นฐาน, FA2: Investment Planning = แผนการลงทุน, FA3: Insurance Planning = แผนประกันชีวิต, FA4: Tax Planning = แผนภาษี, FA5: Retirement Planning = แผนเกษียณ UCR = อบรมเตรียมผู้จัดการ, T : Training = การฝึกอบรมตัวแทน, R : Recruiting = การแสวงหาและคัดเลือกตัวแทน, S : Supervision = การดูแลช่วยเหลือการทำงานของตัวแทน, P : Planing = การวางแผนทีมงาน, RTMS = กระบวนการสร้างทีมสู่ความสำเร็จ

แผนฝึกอบรมหลักสูตรบริษัทประจำเดือน พฤษภาคม 2568

จันทร์	อังคาร	พุธ	พฤหัสบดี	ศุกร์	เสาร์	อาทิตย์
			1	2	3	4
					EH OA OL	
5	6	7	8	9	10	11
		BSS ทก/นส OFA H	EH BSS ทก/นส OFA H UL1 OL	E ชม ST อด IC PLAIN H FA1 H UL3 OL	SP ทก IC PLAIN H	IC PLAIN H
12	13	14	15	16	17	18
IC PLAIN H	S-App OL IC PLAIN H ULLP OL	PD นส	EH BPK อด PD นส LBD ทก	BPK อด LBD ทก FA3 H	EH/OL BPK OL/พจ BSS ชค FA4 H	FA4 H BPK OL/นส/พจ BSS ชค
19	20	21	22	23	24	25
DSS อด FA2 H UL2 OL	DSS H/อด UL4 OL	DSS H LBD ทก PAR OL	LBD ทก	E OL	EH BSS ทก	BSS ทก
26	27	28	29	30	31	
	PD H เอกสิทธิ์ OL	PD H	EH			



ตารางอบรมอาจมีการเปลี่ยนแปลง โปรดติดตามตารางอบรมและวิธีการรับสมัครอีกครั้ง จากประชาสัมพันธ์การรับสมัคร

หมายเหตุ : E = อบรมสอบ , BPK = อบรมความรู้สินค้าเบื้องต้น Basic Product Knowledge , SP = กระบวนการขายสินค้าประกันชีวิต Selling Process ,BSS = อบรมทักษะการขายเบื้องต้น Basic Selling Skills, PD = อบรมพัฒนาผลิตภัณฑ์และการพูด, LBD = อบรมระบบงานด้วยตนเอง Learning By Doing, IU = ความรู้สินค้าชนิดสินค้า Introduction Unit Link Product , OA = ปรุมนิเทศตัวแทนใหม่ ORIENTATION FOR NEW AGENT, ST = อบรมเครื่องมืออิเล็กทรอนิกส์สำหรับตัวแทน Smart Tools, Tax - Tax Planning with Insurance : การวางแผนภาษีด้วยสินค้าประกัน,DSS=ทักษะการขายแบบ Digital Selling Skills , OL=ออนไลน์, H=สำนักงานใหญ่, วม=เอกภม, ชม=ชลบุรี, นว=นครสวรรค์, ชม=เชียงใหม่, ชร=เชียงราย, พล=พิษณุโลก, พจ=พิจิตร, ชก=ชัยภูมิ, นม=นครราชสีมา, อม=อุบลราชธานี,ชก=ขอนแก่น, ลย=เลย, อด=อุดรธานี, นล=หนองบัวลำภู, กก=กก, หน=หนองคาย, กพ=กำแพงเพชร , ชค = เชียงคำ
UL1 = ความรู้เบื้องต้นและการเรียนรู้สินค้า Unit-Linked , UL2 = การลงทุนและกองทุนภายใต้ Unit-Linked , UL3 = กระบวนการขายและเครื่องมือการขาย, UL4 = แนวทางการวางแผนการขายด้วย Unit-Linked สนใจ=สำนักงานใหญ่, IC = อบรมสอบ ,FA Tools = เครื่องมือเพื่อFA , OFA: Orientation FA = ปรุมนิเทศFA , FA1: FA Fundamental = วางแผนการเงิน พื้นฐาน, FA2: Investment Planning = แผนการลงทุน, FA3: Insurance Planning = แผนประกันชีวิต, FA4: Tax Planning = แผนภาษี, FA5: Retirement Planning = แผนเกษียณ UCR = อบรมเตรียมผู้จัดการ, T : Training = การฝึกอบรมตัวแทน, R : Recruiting = การแสวงหาและคัดเลือกตัวแทน, S : Supervision = การดูแลช่วยเหลือการทำงานของตัวแทน, P : Planing = การวางแผนทีมงาน, RTMS = กระบวนการสร้างทีมสู่ความสำเร็จ



แผนฝึกอบรมหลักสูตรบริษัทประจำเดือน มิถุนายน 2568

จันทร์	อังคาร	พุธ	พฤหัสบดี	ศุกร์	เสาร์	อาทิตย์
						1
2	3	4 OFA OL	5 EH BSS อด OFA OL UL1 OL	6 E ชบ BSS อด UL3 OL	7 EH/OL OA OL	8
9 S-App OL FA1 OL ULLP OL	10	11 BSS wa	12 EH BSS อด/wa	13 BSS อด Health OL FA2 OL	14 E ทบ ST ชส	15
16 DSS ทบ UL4 OL	17 DSS ทบ FA3 OL UL2 OL	18 BPK OL FA5 OL	19 BPK OL PD อด FA5 OL	20 E OL PD อด	21 EH	22 SP ua
23	24 BPK ทบ	25 BPK ทบ IC PLAIN H	26 EH IC PLAIN H	27 IC PLAIN H	28 EH IC PLAIN H	29 IC PLAIN H
30						

 ตารางอบรมอาจมีการเปลี่ยนแปลง โปรดติดตามตารางอบรมและวิธีการรับสมัครอีกครั้ง จากประชาสัมพันธ์การรับสมัคร

หมายเหตุ : E = อบรมสอบ , BPK = อบรมความรู้สินค้าเบื้องต้น Basic Product Knowledge , SP = กระบวนการขายสินค้าประกันชีวิต Selling Process ,BSS = อบรมทักษะการขายเบื้องต้น Basic Selling Skills, PD = อบรมพัฒนาบุคลิกภาพและการพูด, LBD = อบรมระบบงานตัวแทน Learning By Doing, IUL = ความรู้สินค้าชนิดลิงค์ Introduction Unit Link Product , OA = โปรแกรมเปิดตัวแทนใหม่ ORIENTATION FOR NEW AGENT, ST = อบรมเครื่องมืออิเล็กทรอนิกส์สำหรับตัวแทน Smart Tools, Tax - Tax Planning with Insurance : การวางแผนภาษีด้วยสินค้าประกัน, DSS=ทักษะการขายแบบ Digital Selling Skills , OL=ออนไลน์, H=สำนักงานใหญ่, อด=เลขที่, ชบ=ชลบุรี, นว=นครสวรรค์, ชม=เชียงใหม่, ชร=เชียงราย, พล=พิษณุโลก, พจ=พิจิตร, ชก=ชัยภูมิ, นม=นครราชสีมา, อด=อุบลราชธานี, ชก=ขอนแก่น, ลย=เลย, อด=อุดรธานี, นล=หนองบัวลำภู, กก=ภูเก็ต, หนย=หาดใหญ่, รน=ระนอง, จบ=จันทบุรี, นส=น่าน, โสม, นค=หนองคาย , กพ=กำแพงเพชร, ชค = เชียงคำ
UL1 = ความรู้เบื้องต้นและการเรียนรู้สินค้า Unit-Linked , UL2 = การลงทุนและกองทุนภายใต้ Unit-Linked , UL3 = กระบวนการขายและเครื่องมือการขาย, UL4 = แนวทางการวางแผนการขายด้วย Unit-Linked สนใจสำนักงานใหญ่, IC = อบรมสอบ ,FA Tools = เครื่องมือเพื่อFA , OFA: Orientation FA = โปรแกรมเพื่อFA , FA1: FA Fundamental = วางแผนการเงิน พื้นฐาน, FA2: Investment Planning = แผนการลงทุน, FA3: Insurance Planning = แผนประกันชีวิต, FA4: Tax Planning = แผนภาษี, FA5: Retirement Planning = แผนเกษียณ UCR = อบรมเตรียมผู้จัดการ, T : Training = การฝึกอบรมตัวแทน, R : Recruiting = การแสวงหาและคัดเลือกตัวแทน, S : Supervision = การดูแลช่วยเหลือการทำงานของตัวแทน, P : Planing = การวางแผนทีมงาน, RTMS = กระบวนการสร้างทีมสู่ความสำเร็จ